



Rhetorik-Akademie

Seminarprogramm

»Reden lernt man durch Reden.«

Marcus Tullius Cicero

Rhetorik-Seminare **für Anspruchsvolle.**

eich-communications

Herzlich Willkommen bei eich-communications, Ihren Experten für Rhetoriktraining und Kommunikationsberatung. Seit über zehn Jahren betreuen Constanze Eich und ihre Kollegen einen zufriedenen Kundenstamm aus Wirtschaft, Politik und Bildung. Unser Angebot umfasst unternehmensinterne Schulungen, Einzel- und Gruppentraining, individuelles Coaching, aber auch strategische Kommunikationsberatung. Dabei konzentrieren wir uns auf die Inhalte und Ziele unserer Klienten, um die Techniken und Strategien anwendbar zu vermitteln.

Was bietet Ihnen unsere Rhetorik-Akademie:

- Praktisch. Bei uns wird Praxis großgeschrieben. In vielen Redeübungen, die auf Ihren Berufsalltag angepasst sind, können Sie Ihre rhetorischen Fähigkeiten erproben und gezielt weiterentwickeln.
- Intensiv. Investieren Sie maximal einen Tag und trainieren Sie in kleinen Gruppen. Die Videoanalyse erhöht zusätzlich den persönlichen Lerneffekt.
- Professionell. Unsere Dozenten sind Rhetorik-Profis in Theorie und Praxis und haben höchste Ansprüche an ihre Arbeit.
- Individuell. Es gibt kein richtig oder falsch. Wir unterstützen Sie mit unserem Feedback, die gewünschte Wirkung zu erzeugen.
- Selbstverständlich erhalten Sie bei uns Seminarunterlagen und Teilnahmezertifikate. Getränke und kleine Snacks sind bei uns inklusive.
- Unsere Rhetorik-Akademie speziell für Juristen - hier kommt unsere Branchenexpertise durch jahrelange spezialisierte Beratung von internationalen Wirtschaftsprüfungsgesellschaften und Großkanzleien zum Tragen.
- Unsere Rhetorik-Akademie speziell für Frauen. Lernen mit und von Frauen – das schafft eine einzigartige Atmosphäre: Offen. Feminin. Inspirierend.
- Gut erreichbar. Wir begrüßen Sie im Herzen von Stuttgart - 200m vom Hauptbahnhof entfernt.

Die Seminare sind interessant für:

- Leistungsträger, die ihre Kommunikation gezielt verbessern und ihre Wirkung auf andere erproben wollen
- Führungskräfte, die Impulse für ihre persönliche Weiterentwicklung suchen
- Rechtsanwälte, Wirtschaftsprüfer und Steuerberater, die ihre Mitarbeiter und Mandanten überzeugen wollen
- Rechtsreferendare, die sich auf den Aktenvortrag und ihr Anwaltsdasein vorbereiten
- Zahnärzte, die Wert auf ihre Kommunikation zu Personal und Patienten legen
- Menschen, die Spaß an der Erweiterung ihres rhetorischen Repertoires haben

Rhetorik-Seminare für Anspruchsvolle.

Seminarklassiker

Hier bieten wir Ihnen ein offenes Seminarangebot zu verschiedenen Themenbereichen der Rhetorik.

Wir vermitteln Ihnen schnell, übersichtlich und effektiv die kommunikativen Techniken, die Sie für die täglichen Herausforderungen benötigen. Ob Präsentation, Argumentation oder der Umgang mit unterschiedlichen Persönlichkeiten – unsere Akademie bietet Ihnen eine perfekte Übungsplattform, da der Fokus auf der praktischen Anwendung von rhetorischen Techniken und Strategien liegt. Durch zahlreiche Redeübungen mit Videoanalyse können die Teilnehmer ihre Wirkung auf andere erproben. Die Dozenten unterstützen Sie dabei, Ihre Persönlichkeit, Ihre kommunikativen Stärken und Ihre Inhalte wirkungsvoll herauszuarbeiten.

Juristen-Akademie

Neben unseren kanzeleispezifischen Inhouse-Schulungen haben wir ein offenes Akademieprogramm für Juristen entwickelt.

Da Juristen in Wirtschaftskanzleien oft unter einem gewaltigen Zeit- und Erfolgsdruck stehen, haben wir unser Akademie-Programm speziell auf diese Bedürfnisse zugeschnitten. In unseren Seminaren lernen Sie sich und Ihre Kanzlei wirkungsvoll zu präsentieren, sowie Gesprächs- und Verhandlungssituationen mit Mandanten oder gegnerischen Parteien erfolgreich zu führen. Zudem bieten wir regelmäßig Vorbereitungskurse für Rechtsreferendare zum Aktenvortrag und Diktiertrainings für Juristen an.

Women's Academy

Frauen haben ihre ganz eigene Rhetorik mit der sie überzeugen, begeistern und erfolgreich führen können. Viele Unternehmen bieten ihren weiblichen Führungskräften inzwischen gezielte Förderprogramme an, um den Frauenanteil in den Führungsetagen zu erhöhen.

Die Women's Academy schließt an diese Entwicklung an und bietet Frauen die Möglichkeit, aktiv an ihrer Rhetorik zu arbeiten und ein realistisches Selbstbild zu entwickeln.

Das Seminarangebot konzentriert sich vor allem auf sprachliche Besonderheiten, weibliche Kommunikationsstärken sowie hilfreiche Techniken und Strategien im Bezug auf Präsentations-, Moderations-, Verhandlungs- und Führungssituationen.

Unser Ziel ist ein konstruktiver Umgang zwischen den Geschlechtern und die rhetorische Ausbildung von Frauen, die nicht nur an ihren Kompetenzen, sondern auch an ihrer Persönlichkeit arbeiten wollen.

Rhetorik-Seminare für Anspruchsvolle.

Seminarklassiker

Präsentieren Sie noch oder wirken Sie schon?

Ob Teambesprechung, Verkaufsgespräch oder Fachvortrag mit PowerPoint, in unserem Seminar-klassiker beleuchten wir unterschiedlichste Situationen, in denen Sie präsentieren und argumen-tieren. Immer steht dabei Ihre ganz individuelle Wirkung im Mittelpunkt. Lernen Sie nützliche Techniken zu Redeaufbau, Erzählstrategien und Stilistik. Und Sie werden erleben, wie Körpersprache und Stimme Ihre Gesamtwirkung beeinflussen.

Wichtige Ziele werden sein:

- Sicher und überzeugend auftreten
- Strukturiert und anschaulich sprechen
- Nutzenorientiert argumentieren
- Ihre Stimme und Körpersprache sinnvoll und zielführend einsetzen

Termine (max. Teilnehmerzahl 6)

Samstag,	16.01.2016	10:00 – 18:00 Uhr	490 € zzgl. MwSt.
Samstag,	16.04.2016	10:00 – 18:00 Uhr	490 € zzgl. MwSt.
Samstag,	17.09.2016	10:00 – 18:00 Uhr	490 € zzgl. MwSt.

Die Gründer-Roadshow – Investorengespräche erfolgreich meistern

Das Investorengespräch ist ein wichtiger Meilenstein, um ein Projekt, eine Geschäftsidee oder eine Erfindung zu realisieren. Dabei kommt es darauf an, Ihre Unternehmung in kurzer Zeit interessant und anschaulich darzustellen. Auch kritische Nachfragen müssen beantwortet und mögliche Zweifel ausgeräumt werden. Investieren Sie vier Stunden und lernen Sie, wie Sie Ihre Idee oder Ihr Geschäftsmodell bei Investoren wirkungsvoll präsentieren, sich im Kreuzverhör souverän behaupten und gleichzeitig Vertrauen aufbauen.

Dabei werden uns folgende Fragen beschäftigen:

- Wie entwickle ich eine auf die Zielgruppe zugeschnittene Präsentationsstrategie?
- Wie bediene ich die Erwartungen meiner Stakeholder?
- Wie erzeuge ich eine positive Gesprächsatmosphäre?
- Wie gehe ich mit kritischen Fragen, Gegenargumenten, Angriffen und möglichen Schwächen des Projekts um und
- wie kann ich als Persönlichkeit überzeugen?

Termine (max. Teilnehmerzahl 6)

Dienstag,	15.03.2016	16:00 – 20:00 Uhr	250 € zzgl. MwSt.
Mittwoch,	13.07.2016	16:00 – 20:00 Uhr	250 € zzgl. MwSt.

Rhetorik-Seminare für Anspruchsvolle.

Seminar klassiker

„Sprich, damit ich Dich sehe.“ – Kommunikation mit unterschiedlichen Persönlichkeiten

Dieses Seminar wird Ihr Leben verändern! – Und das ist ein Versprechen, das wir nur zu gerne einhalten. Wir werden Ihnen unterschiedliche ‚Brillen‘ aufsetzen, durch die Sie das Verhalten und die Sprache verschiedener Persönlichkeitstypen erkennen und verstehen lernen. Dabei werden Sie Ihrer eigenen Typologie auf die Schliche kommen, Stärken und Besonderheiten erkennen. Besonders interessant wird es, wenn Sie Ihren Umgang mit anderen Persönlichkeiten unter die Lupe nehmen. Erweitern Sie Ihren Horizont und erfinden Sie die Kommunikation mit Ihrem Chef, Ihren Kollegen oder Kunden völlig neu. Profitieren Sie davon, Ihr Repertoire an rhetorischen Mitteln im Umgang mit den verschiedensten Typen spürbar auszubauen.

Termine (max. Teilnehmerzahl 6)

Samstag,	20.02.2016	10:00 – 16:00 Uhr	390 € zzgl. MwSt.
Freitag,	29.04.2016	10:00 – 16:00 Uhr	390 € zzgl. MwSt.
Freitag,	11.11.2016	10:00 – 16:00 Uhr	390 € zzgl. MwSt.

Schriftliche Kommunikation für Anspruchsvolle

Dieses Seminar ist eine Kampfansage an den Verfall der Sprache, an alle Abkürzungen, Bequemlichkeiten und Emoticons. Ob Sie Kunden schreiben oder Kollegen und Führungskräften im eigenen Haus – E-Mails, IMs und Briefe gehören zur alltäglichen Routine. Doch gerade in der schriftlichen Kommunikation passieren leicht ärgerliche oder gar verheerende Fehler.

Daher folgt die Geschäftskorrespondenz auch in Zeiten von eilig getippten Chats, Tweets, Blogs und SMS festen Regeln. Mit Sinn und mit Zweck: Denn nicht nur was Sie schreiben fällt auf Sie und Ihr Unternehmen zurück. Auch die Art, wie Sie schreiben, sagt etwas über Sie selbst aus: etwa über Ihre Stimmung, Ihr Interesse an der Sache oder Ihre Haltung gegenüber Ihren Adressaten und Ihrem Unternehmen.

In diesem Schreibseminar befassen Sie sich intensiv mit den wichtigsten Regeln der schriftlichen Kommunikation.

Profitieren Sie davon, Ihr Repertoire an rhetorischen Mitteln in der Schriftsprache spürbar auszubauen, und lernen Sie, wie Sie

- abwechslungsreich schreiben und damit Ihren Leser fesseln und Neugier wecken,
- Wertschätzung zum Ausdruck bringen, ohne hohle Phrasen zu dreschen,
- Ihre Information prägnant und unmissverständlich formulieren
- und damit schneller und effizienter die gewünschten Ergebnisse erzielen.

Termine (max. Teilnehmerzahl 6)

Dienstag,	21.06.2016	16:00 – 20:00 Uhr	250 € zzgl. MwSt.
Freitag,	25.11.2016	16:00 – 20:00 Uhr	250 € zzgl. MwSt.

Rhetorik-Seminare für Anspruchsvolle.

Mit dem Aktenvortrag überzeugen (für Rechtsreferendare)

Ein überzeugender Aktenvortrag ist die Eintrittskarte für eine erfolgreiche mündliche Prüfung im 2. juristischen Staatsexamen. Aus diesem Grund lohnt es sich bei der Examensvorbereitung auch dem Aktenvortrag genug Zeit einzuräumen und ihn praktisch zu üben. Die Prüfer achten dabei nicht nur auf Ihre juristische Kompetenz, sondern bewerten auch Ihre rhetorischen Fähigkeiten. Nutzen Sie daher dieses Praxisseminar und trainieren Sie gezielt unter Anleitung die erforderlichen Fertigkeiten.

Sie präparieren und halten in Echtzeit reale Aktenvorträge. Durch die Videoanalyse können Sie Ihre individuelle Wirkung erproben. Zudem erhalten Sie professionelles Feedback und können an Ihrem Auftritt in Sachen Formulierung, Körpersprache und Stimmführung feilen. Je sicherer Sie sich beim Aktenvortrag bewegen, desto größer wird die Chance Ihre Examensnote nach oben zu korrigieren.

Termine (max. Teilnehmerzahl 6)

Samstag,	11.06.2016	10:00 – 16:00 Uhr	220 € zzgl. MwSt.
Samstag,	24.09.2016	10:00 – 16:00 Uhr	220 € zzgl. MwSt.

Networking & Akquise

Mehr denn je hängt die berufliche Entwicklung eines Juristen von seiner gezielten Kommunikation und seinen Networking-Fähigkeiten ab. Häufig ebnen Kontakte und Kooperationen den Weg zum Erfolg. Dieses Seminar soll Ihnen unterschiedliche Wege und Methoden der Akquisition aufzeigen und Ihnen wertvolle Tipps zum Netzwerken geben. Entwickeln Sie unterschiedliche Akquisitionsstrategien und erproben Sie diese an berufsalltagsrelevanten Situationen. Das richtige Handwerkszeug wird Ihnen die Planung und die Umsetzung von gezielten Networking-Aktionen erleichtern.

Lernen Sie gezielt, wie Sie

- im Smalltalk Kontakte knüpfen und in Erinnerung bleiben,
- Ihre Akquisitionsstrategie auf Ihre Zielgruppe anpassen,
- Leistungen und Lösungen Ihrer Kanzlei wirkungsvoll darstellen,
- Ihre Kontakte nachhaltig pflegen,
- bestehende Netzwerke nutzen und dabei sich selbst und Ihr Unternehmen kompetent und sympathisch verkaufen.

Termine (max. Teilnehmerzahl 6)

Freitag,	24.06.2016	10:00 – 18:00 Uhr	490 € zzgl. MwSt.
Freitag,	09.12.2016	10:00 – 18:00 Uhr	490 € zzgl. MwSt.

Rhetorik-Seminare für Anspruchsvolle.

Der Mandantenflüsterer – Beratungs- und Verhandlungsgespräche erfolgreich führen

Mandantengespräche sind so unterschiedlich wie die Mandanten, mit denen Sie das Gespräch führen. Dieses Seminar beleuchtet die verschiedenen Mandantentypen und die damit verbundenen kommunikativen Herausforderungen. Ein schwäbischer Familienunternehmer wird Sie mit anderen Motiven und Bedürfnissen konfrontieren als der Leiter der Rechtsabteilung. Genauso wird ein angestellter Geschäftsführer sich anders verhalten als eine Privatperson.

Wir bieten Ihnen Methoden an, wie Sie sich individuell auf diese Gespräche vorbereiten und geeignete Argumentationsstrategien entwickeln. Zudem lernen Sie, wie Sie psychologische Erkenntnisse nutzbar machen, wie Sie Einwände und Widerstände überwinden und dabei Ihr Formuliervermögen schärfen. Das Seminar soll Ihre eigenen Gesprächsgewohnheiten auf den Prüfstand stellen und Ihnen wertvolle Impulse für den Umgang mit Ihren Mandanten geben.

Termine (max. Teilnehmerzahl 6)

Freitag,	12.02.2016	10:00 – 18:00 Uhr	490 € zzgl. MwSt.
Freitag,	19.08.2016	10:00 – 18:00 Uhr	490 € zzgl. MwSt.

Erfolgreich führen im Kanzleialltag

Dieses Intensivseminar richtet sich an Juristen und Wirtschaftsprüfer international agierender Wirtschaftskanzleien, die Mitarbeiterverantwortung haben und ihre Führungsfähigkeit gezielt weiterentwickeln wollen. Es ist erwiesen, dass Führungskräfte, die sich ihren Mitarbeitern aktiv als Führungspersönlichkeit präsentieren und Instrumente der Führung nutzen, den eigenen Erfolg und den Erfolg der Kanzlei nachhaltig beeinflussen können. Ein guter Führungsstil bindet den Mitarbeiter langfristig an das Unternehmen, motiviert und schafft eine positive Grundeinstellung, die sich wiederum in Arbeitsmoral und Positiv-Kommunikation über die Kanzlei niederschlägt.

Erleben Sie, wie Sie durch gezielte Kommunikation

- die Leistungen Ihrer Mitarbeiter steigern und Arbeitsabläufe effektiver gestalten,
- Konflikten vorbeugen oder konstruktiv begegnen und
- die Stärken und Erfahrungen Ihrer Mitarbeiter an den richtigen Stellen einsetzen und damit Ihr Unternehmen voranbringen können.

Eine starke Führungsfähigkeit macht Sie auch gegenüber Vorgesetzten sichtbar und zeigt Ihr Potential für den nächsten Karriereschritt.

Termine (max. Teilnehmerzahl 6)

Samstag,	05.03.2016	10:00 – 18:00 Uhr	490 € zzgl. MwSt.
Samstag,	06.08.2016	10:00 – 18:00 Uhr	490 € zzgl. MwSt.

Rhetorik-Seminare für Anspruchsvolle.

Der perfekte Auftritt – sicher und überzeugend kommunizieren

Frauen und Männer kommunizieren unterschiedlich. Das ist eine Tatsache aber kein Grund zum Verzweifeln. Dieses besondere Rhetorikseminar richtet sich an alle Frauen, die ihre Redefähigkeit im Berufsalltag gezielt weiterentwickeln wollen. Dabei geht es nicht darum männliches Kommunikationsverhalten zu imitieren oder feministische Kampfrhetorik zu erlernen, sondern Ihr Kommunikationsverhalten auf den Prüfstand zu stellen und ein neues (Selbst-) Bewusstsein zu entwickeln. Rhetorische Techniken und Strategien werden Ihnen das freie Sprechen erleichtern.

Lernen Sie in diesem Seminar, wie Sie

- Ihre Stärken und Kompetenzen sichtbar machen,
- Ihren Standpunkt wirkungsvoll und nachvollziehbar vertreten,
- sich in Besprechungen, Meetings, Gesprächen Gehör verschaffen,
- Ihre Stimme und Körpersprache bewusst einsetzen und
- Ihren eigenen, individuellen, durchaus weiblichen Redestil finden.

Termine (max. Teilnehmerzahl 6)

Samstag,	23.04.2016	10:00 – 18:00 Uhr	490 € zzgl. MwSt.
Samstag,	23.07.2016	10:00 – 18:00 Uhr	490 € zzgl. MwSt.
Samstag,	26.11.2016	10:00 – 18:00 Uhr	490 € zzgl. MwSt.

Working Mum – selbstbewusst zurück in den Beruf

Nach der Babypause freuen sich viele Frauen wieder auf den Beruf. Doch auch Zweifel schwingen bei dieser Entscheidung mit. Kann ich nach jahrelanger Unterbrechung noch mit den Entwicklungen Schritt halten? Finde ich mich in der Arbeitswelt zurecht? Sind meine Kompetenzen noch gefragt? Und wie mache ich diese überhaupt sichtbar? Diese und andere Fragen beschäftigen viele Frauen, die sich wieder auf dem Arbeitsmarkt behaupten wollen. In diesem Seminar geht es darum, Ihr Auftreten und Ihre Kommunikation zu erproben, das Selbstbewusstsein zu stärken und damit sicherzustellen, dass der Wiedereinstieg zu einem vollen Erfolg wird.

Lernen Sie in diesem Seminar, wie Sie

- sich in Bewerbungsgesprächen selbstbewusst präsentieren,
- souverän über Ihre Leistungen, Interessen und Ziele sprechen,
- sich in Ihrer ‚neuen alten‘ Stelle behaupten und Respekt und Anerkennung wiedergewinnen,
- im beruflichen Umfeld (Vorgesetzter, Kollege, Kunde) angemessen kommunizieren,
- sich sprachlich sichtbar machen und an Ihre vergangenen Erfolge anknüpfen.

Termine (max. Teilnehmerzahl 6)

Donnerstag,	21.04.2016	10:00 – 18:00 Uhr	390 € zzgl. MwSt.
Freitag,	09.09.2016	10:00 – 18:00 Uhr	390 € zzgl. MwSt.

Rhetorik-Seminare für Anspruchsvolle.

Female Leadership Coaching – kommunikative Strategien für Frauen in Führungspositionen

Frauen und Führung – eigentlich das Normalste auf der Welt. Nichtsdestotrotz gibt es nach wie vor einen Mangel an Frauen in Top-Managementpositionen. Und auch in den mittleren Führungsebenen ist das Verhältnis von Männern und Frauen noch lange nicht ausgewogen. Oft ist dies einem gesteigerten Harmoniebedürfnis und der Angst vor Konfrontation geschuldet. Durchsetzungs- und Konfliktfähigkeit als Erfolgsfaktoren spielen aber eine entscheidende Rolle, als Führungskraft ernst genommen zu werden. Dieses Seminar richtet sich an Frauen, die sich auf eine Führungsaufgabe vorbereiten oder bereits Führungsverantwortung tragen und wichtige Werkzeuge erlernen wollen, sich auf dem Spielfeld der Macht sicher zu bewegen.

Lernen Sie

- sich durch rhetorische Techniken und Strategien Respekt, Erfolg und Wertschätzung als Führungskraft zu erwirken,
- sich wirkungsvoll abzugrenzen und damit der Harmoniefalle zu entkommen,
- unterschiedliche Persönlichkeiten angemessen zu führen,
- die Leistung Ihrer Mitarbeiter zu steigern und gleichzeitig Ihre eigene Belastung zu reduzieren,
- auch Ihren Vorgesetzten gegenüber Ihre Führungskompetenz sichtbar zu machen und
- dabei Ihren eigenen, individuellen, durchaus weiblichen Führungsstil zu finden.

Termine (max. Teilnehmerzahl 6)

Samstag,	02.07.2016	10:00 – 18:00 Uhr	490 € zzgl. MwSt.
Samstag,	05.10.2016	10:00 – 18:00 Uhr	490 € zzgl. MwSt.

Selbstmarketing für Frauen – ein Powerworkshop

Die eigene Leistung zu verkaufen, Kompetenzen und Fähigkeiten sichtbar zu machen, über Erfolge reden – das fällt vielen Frauen schwer. Wie oft hält man lieber das Licht unter dem Scheffel oder überlässt das Prahlende den männlichen Kollegen. In diesem 4-Stunden-Powerworkshop werden Sie alte Sprachmuster über Bord werfen und lernen, voller Selbstbewusstsein über Ihre Stärken zu sprechen. Zusätzlich werden Sie erfahren, wie Sie sich als Marke etablieren, Netzwerke und Allianzen aufbauen und sich souverän auf dem geschäftlichen Parkett bewegen.

Termine (max. Teilnehmerzahl 6)

Dienstag,	05.04.2016	16:00 – 20:00 Uhr	250 € zzgl. MwSt.
Dienstag,	12.07.2016	16:00 – 20:00 Uhr	250 € zzgl. MwSt.
Dienstag,	18.10.2016	16:00 – 20:00 Uhr	250 € zzgl. MwSt.

Teilnahmebedingungen

Bitte kreuzen Sie hier Ihr Wunschseminar / Ihren Wunschtermin an.

Bitte geben Sie hier Ihren Namen und Ihre Adresse an.

Seminarklassiker

Präsentieren Sie noch oder wirken Sie schon?

- Samstag, 16.01.2016 10:00 – 18:00 Uhr
 Samstag, 16.04.2016 10:00 – 18:00 Uhr
 Samstag, 17.09.2016 10:00 – 18:00 Uhr

Die Gründer-Roadshow – Investorengespräche erfolgreich meistern

- Dienstag, 15.03.2016 16:00 – 20:00 Uhr
 Mittwoch, 13.07.2016 16:00 – 20:00 Uhr

„Sprich, damit ich Dich sehe.“ – Kommunikation mit unterschiedlichen Persönlichkeiten

- Samstag, 20.02.2016 10:00 – 16:00 Uhr
 Freitag, 29.04.2016 10:00 – 16:00 Uhr
 Freitag, 11.11.2016 10:00 – 16:00 Uhr

Schriftliche Kommunikation für Anspruchsvolle

- Dienstag, 21.06.2016 16:00 – 20:00 Uhr
 Freitag, 25.11.2016 16:00 – 20:00 Uhr

Juristen-Akademie

Mit dem Aktenvortrag überzeugen

(für Rechtsreferendare)

- Samstag, 11.06.2016 10:00 – 16:00 Uhr
 Samstag, 24.09.2016 10:00 – 16:00 Uhr

Networking & Akquise

- Freitag, 24.06.2016 10:00 – 18:00 Uhr
 Freitag, 09.12.2016 10:00 – 18:00 Uhr

Der Mandantenflüsterer – Beratungs- und Verhandlungsgespräche erfolgreich führen

- Freitag, 12.02.2016 10:00 – 18:00 Uhr
 Freitag, 19.08.2016 10:00 – 18:00 Uhr

Erfolgreich führen im Kanzleialltag

- Samstag, 05.03.2016 10:00 – 18:00 Uhr
 Samstag, 06.08.2016 10:00 – 18:00 Uhr

Women's Academy

Der perfekte Auftritt – sicher und überzeugend kommunizieren

- Samstag, 23.04.2016 10:00 – 18:00 Uhr
 Samstag, 23.07.2016 10:00 – 18:00 Uhr
 Samstag, 26.11.2016 10:00 – 18:00 Uhr

Working Mum – selbstbewusst zurück in den Beruf

- Donnerstag, 21.04.2016 10:00 – 18:00 Uhr
 Freitag, 09.09.2016 10:00 – 18:00 Uhr

Female Leadership Coaching – kommunikative Strategien für Frauen in Führungspositionen

- Samstag, 02.07.2016 10:00 – 18:00 Uhr
 Samstag, 05.10.2016 10:00 – 18:00 Uhr

Selbstmarketing für Frauen – ein Powerworkshop

- Dienstag, 05.04.2016 16:00 – 20:00 Uhr
 Dienstag, 12.07.2016 16:00 – 20:00 Uhr
 Dienstag, 18.10.2016 16:00 – 20:00 Uhr

Firma _____

Name, Vorname _____

Straße, Hausnummer _____

PLZ, Ort _____

Telefon/Mobil _____

Fax _____

E-Mail _____

Einverständniserklärung

Hiermit melde ich mich verbindlich zum angekreuzten Seminar an. Mit den hier aufgeführten Teilnahmebedingungen erkläre ich mich einverstanden.



Ort, Datum, Unterschrift _____

Bitte überweisen Sie die jeweilige Teilnahmegebühr sofort nach Eingang der Anmeldebestätigung auf folgendes Konto:

eich-communications
 Constanze Eich
 IBAN: DE84 7905 0000 0046 7029 65
 SWIFT-BIC: BYLADEM1SWU
 Sparkasse Mainfranken Würzburg

Einfach dieses Formular postalisch zurücksenden oder an die unten genannte Nummer faxen.

eich-communications
 Constanze F. Eich, M.A.
 Königstraße 10c
 70173 Stuttgart

Fon: +49 (0) 711-997 898 10
 Fax: +49 (0) 711-997 898 11
 E-Mail: info@eich-communications.com

Bei einer Buchung von mehr als drei Seminaren erhalten Sie einen Rabatt von 10 %. Studenten erhalten auf alle Preise einen Rabatt von 20 % (ausgenommen ist das Seminar "Mit dem Aktenvortrag überzeugen"). Zu jedem der Seminare erhalten Sie ein Teilnahmezertifikat.

Teilnahmebedingungen

§1 Anmeldung

Ein Vertrag auf Teilnahme an dem bezeichneten Seminar kommt durch Ausfüllen und Absenden des Anmeldeformulars in Schrift- oder elektronischer Form (PDF per Email, Fax) an uns zustande. Anmeldungen sind verbindlich. Im Falle der Überbuchung werden Sie unverzüglich von uns informiert. Die Anmeldung wird nach Erhalt unter Berücksichtigung freier Seminarplätze kurzfristig gebucht. Nach der Anmeldung erhalten Sie von uns eine Anmeldebestätigung. Bitte überweisen Sie nun die Teilnahmegebühr auf das angegebene Konto. Nach Zahlungseingang ist der Teilnehmer verbindlich auf das Seminar gebucht und erhält von uns eine Seminareinladung per E-Mail oder per Post.

§2 Teilnahmegebühr

Der angegebene Seminarpreis zzgl. MwSt. wird generell vor Beginn des Seminars fällig und muss nach Eingang der Anmeldebestätigung sofort bezahlt werden. Die Preise verstehen sich pro Person. Der Zahlungseingang ist Voraussetzung für die Teilnahme am Seminar.

§3 Seminarabsage

Wir sind berechtigt, das Seminar kurzfristig abzusagen, sofern sich bis zu diesem Zeitpunkt eine nicht hinreichende Teilnehmerzahl für die Veranstaltung angemeldet hat oder aus sonstigen wichtigen, von uns nicht zu vertretenden Gründen (z. B. plötzliche Erkrankung des Referenten, höhere Gewalt). Haben Sie bereits Gebühren an uns gezahlt, werden Ihnen diese in gezahlter Höhe erstattet. Weitergehende Ansprüche sind ausgeschlossen.

§4 Änderung im Rahmenprogramm

Unsere Seminare sind langfristig geplant und daher kann es in Ausnahmefällen zu Änderungen von Veranstaltungsorten/-terminen oder der Referenten kommen, die wir uns vorbehalten müssen. Wir informieren Sie über etwaige Veränderungen. Weitergehende Ansprüche sind ausgeschlossen.

§5 Stornobedingungen

Da die Seminarplätze nicht kurzfristig nachbesetzt werden können, berechnen wir folgende Stornogebühr: Bei schriftlichem Rücktritt, der uns spätestens 14 Kalendertage vor dem Seminartermin erreicht, erstatten wir Ihnen den vollen Seminarpreis. Danach fällt die volle Teilnahmegebühr zzgl. MwSt. an. Dies gilt auch bei Nichterscheinen des angemeldeten Teilnehmers. Die Stornoerklärung bedarf der Schriftform. Sie können Ihre Teilnahmeberechtigung jederzeit auf einen schriftlich von Ihnen zu benennenden Ersatzteilnehmer übertragen.

§6 Datenschutz

Kundendaten werden für die interne Weiterverarbeitung im Rahmen der Seminarabwicklung von uns unter strikter Einhaltung des BDSG gespeichert.

§7 Haftung

Aus der Anwendung von erworbenem Fachwissen können keinerlei Haftungsansprüche gegenüber uns geltend gemacht werden. Wir haften nicht für den Verlust, die Beschädigung oder den Untergang von Sachen des Teilnehmers im Zusammenhang mit der Durchführung des Seminars, soweit dies nicht auf vorsätzliches oder grob fahrlässiges Verhalten von uns zurückzuführen ist. Wir haften nicht für Schäden, die durch höhere Gewalt, Aufruhr, Kriegs- und Naturereignisse sowie sonstige, von ihm nicht zu vertretenden Vorkommnisse (z. B. Streik, Aussperrung, Verkehrsstörung, Verfügung in- und ausländischer staatlicher Stellen) oder auf nicht schuldhaft verursachte, technische Störungen, etwa des EDV-Systems, zurückzuführen sind. Für Buchungskosten bzw. Anreisekosten, die im Falle einer Absage des Seminars durch uns entstehen, kann ebenfalls keine Haftung übernommen werden.

Kontakt

eich-communications

Königstraße 10c

70173 Stuttgart

Fon +49 (0) 711-997 898 10

Fax +49 (0) 711-997 898 11

E-Mail info@eich-communications.com



Friederike
Lenz

Roman
Kremer

Kathrin
Schneider

Daniel
Pischon

Caroline
Bessis

Constanze
Eich